

# WE WANT YOU !

## Vertriebsassistentenz Smart Industry



Werkstudententätigkeit

### Über uns:

Die Möbus Engineering GmbH ist spezialisiert auf IoT-basierte Füllstandslösungen für industrielle Anwendungen, insbesondere für IBC-Tanks. Mit unserer Kombination aus innovativer patentierter Hardware und der leistungsstarken Software ermöglichen wir eine effiziente und skalierbare Überwachung von Füllständen. Unsere Lösung unterstützt Unternehmen dabei, ihre Logistik- und Lagerprozesse zu optimieren, Kosten zu senken und Ressourcen effizienter zu nutzen.



### Deine Aufgaben:

- Aktive Kaltakquise und Erstkontaktaufnahme mit potenziellen Kunden im Bereich Smart Industry, insbesondere für IoT-basierte Füllstandslösungen.
- Identifikation, Recherche und Ansprache neuer Geschäftskunden über verschiedene Kanäle (Telefon, E-Mail, Social Media).
- Pflege und Verwaltung von Leads im CRM-System sowie Nachverfolgung und Dokumentation aller Vertriebsaktivitäten.
- Vereinbarung von Terminen für das Vertriebsteam und kontinuierliche Betreuung der Leads bis zur erfolgreichen Terminvereinbarung.
- Unterstützung bei der Erstellung und dem Versand von Vertriebsunterlagen und Angeboten.
- Vorbereitung und Pflege von Vertriebsberichten sowie Analyse der Akquise-Ergebnisse.

### Dein Profil:

- Eingeschriebener Student (m/w/d) ab dem 3. Semester im Studiengang Wirtschaftsingenieurwesen, BWL oder einem vergleichbaren Studiengang.
- Studium Kommunikationsstärke und Freude an der direkten Ansprache neuer Kunden
- Strukturierte, eigenständige Arbeitsweise und hohe Zielorientierung
- Sicherer Umgang mit Microsoft Office und idealerweise Erfahrung mit CRM-Systemen
- Erfahrung im Bereich Kaltakquise oder Vertrieb von Vorteil
- Interesse an Smart Industry IoT-Lösungen und industriellen Anwendungen

### Wir bieten:

- Einen Obstkorb

... Spaß ☺

- Faire Vergütung mit attraktiven Boni für erfolgreich vereinbarte Kundentermine
- Flexible Arbeitszeiten und die Möglichkeit remote zu arbeiten
- Mitgestaltung an neuen Vertriebsprozessen und Einbringen eigener Ideen
- Hochmotiviertes Team und modernes Arbeitsumfeld
- After Work Veranstaltungen
- Langfristige Entwicklungsmöglichkeiten im Vertrieb

Interesse geweckt?

Bewerbung an [info@moebus-engineering.de](mailto:info@moebus-engineering.de)

**Möbus**  
Engineering GmbH